

地域金融機関の営業店で求められる 事業再生コンサルティングとは？

階層別に求められるスキルについて体系的に解説いたします。

【セミナー趣旨】

平成25年9月、金融庁より平成25事務年度検査方針が公表されました。金融当局の軸足が縮小均衡の「経営改善」から、拡大発展の「成長育成」に変わったことに大きな特徴があります。「顧客企業の経営改善支援と事業再生にむけた取組み」に加え「新規融資を含む積極的な資金提供」が期待されています。しかし、収益を上げる営業推進を求められる金融機関の営業店では、少なからず混乱が生じています。金融機関職員の方々は、弁護士のような法務知識があるわけではなく、公認会計士や税理士のようにタックスプランに精通しているわけではありません。事業デューデリジェンス(調査分析)で実態把握するにしても、すべての相手業界について精通することは至難の業です。いったい何をすればいいの？支店長以下多くの職員の方々が悩んでいるのではないのでしょうか。

本セミナーでは、有力地方銀行で多くの事業再生に関わり、その経験を踏まえ研修体系を整備・指導をしてきたCRC執行役員の寺岡雅頭が、階層別に求められるスキル習得について、自らのノウハウを体系的に解説いたします。金融機関の皆様には研修指導の参考としていただけたと思います。また、中小企業を支援する専門家の皆様はもちろん、企業経営者の皆様にも興味深い内容となっています。ご参加お待ちしております。

【主催】 株式会社アセットパートナーズ南九州

【後援】 CRC 代表理事 真部敏巳 / 銀行研修社

【日時】 平成26年2月13日(木) 17:30～19:30
開場:17:00

【会場】 かごしま県民交流センター 大研修室第2
鹿児島市山下町14-50
TEL 099-221-6600

【会費】

【申込方法】 下記、申込書にご記入の上 FAXにて
お申込ください。Fax 099-260-9202

【お問合せ】 (株)アセットパートナーズ南九州
Tel 099-260-9201

<プログラム>

17:30～19:15 寺岡 雅頭

- ・ 融資力低下の背景
- ・ 金融機関を取り巻く環境の変化と影響
- ・ 中小企業金融に対する行政の変化
- ・ 地域金融機関職員がすべきコンサルティング？
- ・ CRC教育研修事業の特徴

19:15～19:30 真部 敏巳

企業再建・承継コンサルの現場から



この書籍の
筆者が語る！
(2013年11/25新刊)

銀行研修社刊
定価(本体2,200円+税)

【講師紹介】 寺岡 雅頭

山口県生まれ。慶応義塾大学経済学部卒業後 広島銀行入行。東京企画部を経て、融資第一部審査役。特定先審査・事業改善支援業務に従事。整理回収機構出向後、監査部、リスク統括部に格付審査を担当。その後、融資企画部にて融資人材育成および研修体系の構築に従事。平成25年10月同行を退職。(株)エフティーエス(Financial Training Support Co.,Ltd.)を設立。CRC 企業再建・承継コンサルタント協同組合に参画し、執行役員教育研修事業部長に就任。

本セミナーは全国で開催いたします。(詳細はHPで広報いたします)

1/31札幌 2/3仙台 2/4山形 2/12鹿児島 2/13福岡 2/14松江 2/19名古屋 2/21大阪

セミナー参加申込書

頂いた情報は、当組合セミナーの適切な運営・企画・改善およびお客様へのサービスのご提案の目的以外には利用いたしません。

フリガナ	参加日			2014年2月13日		
氏名 (代表者)	受講料			5,000円 2000円・その他()		
紹介者	CRC会員	会員・一般・TAM	懇親会	参加3,500円	不参加	未定
会社・団体名	TEL					
業種	所属部署名	FAX				
所在地	E-MAIL					

返信先FAX: 099-260-9201