

特別企画「M&A研究事例」 出口戦略における中小企業のM&A活用手法

【セミナー趣旨】

新聞ではM&Aブームと言われてモテはやされておりますが、中小企業に限って言うと、残念ながらスポンサー候補がなかなか見つからないのが現状です。後継者が見つからない経営者が多い中、二代目・三代目の経営者は友好的なM&Aを経営戦略として考えていらっしゃると思います。

多くの中小企業経営者が諦めてしまうM&Aですが、どのように成功させたのか？

実際に案件に関わったM&Aの仲介会社・コンサル会社からの立場でお話し頂く機会を作りました。また、経営者様からの相談を抱えている金融機関・専門家の方々からの、M&Aの相談に関われるよう、CRCは㈱ストライク様と業務提携を行い、出口戦略の選択肢の一つに考えていただける体制づくりをしました。中小企業経営者、金融機関、専門家の皆様のご参加をお待ちしております。

【主催】 株式会社 アセットパートナーズ南九州
【後援】 CRC 企業再建・承継コンサルタント協同組合
【日時】 平成25年2月15日(金)
 17:00～19:00
【会場】 宝山ホール (鹿児島県文化センター)
 2階 第3会議室
 鹿児島市山下町5-3 TEL:099-223-4221
 (電車/朝日通り下車、バス・市営バス他/金生町下車)
【参加費用】 無 料
【申込方法】 下記の申込書にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。
 FAX:099-260-9202
【お問合せ】 株式会社 アセットパートナーズ南九州
 TEL:099-260-9201

<プログラム>

★17:00～18:00
 (株)ストライク 荒井邦彦

- 最近のM&A事例
- M&Aが成功するポイントとは？

★18:00～19:00
 CRC 代表理事 真部敏巳

- M&Aされる企業になるために

事例研究

- 経営者は何故譲渡・購入を決断したか？
- M&A・事業譲渡を進めながら思ったこと
- 従業員・取引先の反応は？
- 廃業を考えた際気を付けるポイント

★質疑応答

<本セミナーは全国で開催します！>

仙台1/11(金)、東京1/25(金)、山形2/7(木)、福岡2/14(木)、鹿児島2/15(金)、大阪2/19(火)、名古屋2/20(水)、新潟3/1(金)

講師紹介

● 荒井 邦彦氏 (株)ストライク代表取締役 公認会計士・税理士

一橋大学商学部卒。1993年 太田昭和監査法人(現新日本有限責任監査法人)入社。財務デューデリジェンス、株式公開の支援などの業務を経験。1998年 当社設立、現在に至る。東京商工会議所・経営安定相談室専門相談員

● 真部 敏巳 CRC企業再建・承継コンサルタント協同組合 代表理事 アセットパートナーズグループ CEO

小樽商科大商学部卒。(株)リクルート 住宅情報事業部、(株)リクルートコスモス(現:コスモスイニシア)流通営業部を経て、公認会計士事務所 不動産関連会社社長。92年現:(株)アセットパートナーズを設立後、01年、CRC企業再建・承継コンサルタント協同組合を設立し、代表理事に就任し、現在に至る。260社あまりの中小企業再建・承継案件に関わる一方、民事信託等の不動産コンサルも手がけている。企業内部への経営幹部の人材登用、人材養成(ターンアラウンドマネージャー養成講座:累計700名受講)を行い、企業再建、企業承継を人材面からもサポートしている。

セミナー参加申込書

※お手数ですが、099-260-9202までFAXにてお申込み下さい。

フリガナ		参加日	2013年2月15日
氏名 (代表者)		受講料	無 料
紹介者	CRC会員 会員・一般・TAM	お振込日	
会社・団体名		TEL	
業種	所属部署名	FAX	
所在地		E-MAIL	

※頂いた情報は、当組合セミナーの適切な運営・企画・改善およびお客様へのサービスのご提案の目的以外には利用いたしません。